



## HA+PME REDUIT LES FRAIS DE FONCTIONNEMENT DES TPE, PME & PMI GRACE A SES OFFRES DE MUTUALISATION D'ACHAT.

*HA+PME : la solution pour que les petites et moyennes entreprises profitent des tarifs fournisseurs réservés jusqu'à présent aux grands comptes.*

Montigny le Bretonneux, le 5 octobre 2011 - Difficile d'optimiser ses achats quand on est une PME dotée de faibles volumes. HA+PME se positionne comme une **entreprise de mutualisation des achats non stratégiques** qui permet aux entreprises de taille modérée d'accéder aux tarifs grands comptes des fournisseurs. Comment ? En regroupant les achats mais aussi en effectuant à leur place toutes les démarches administratives souvent complexes et chronophages. Résultat : au-delà du gain de temps, l'avantage s'avère surtout économique, puisque ce groupement d'achat permet d'obtenir **des gains allant de 10 à 58 % d'économie** sur les charges des entreprises.

The screenshot shows the HA+PME website interface. At the top, there is a navigation menu with links: Accueil, À propos, Adhérents, Produits, Fournisseurs, Tarifs, Presse, Contact. Below the menu, the main content area features a section titled "Nos incontournables" with a sub-heading "Location véhicule courte durée". A red Peugeot 207 is displayed. Text next to the car reads: "Location véhicule pour, catégorie B (Peugeot 207 ou similaire), toutes assurances incluses, 300 km exclus/jour (lim sup à 0.19 EUR HT), frais d'immatriculation inclus. Prix HA+PME: 10 EUR H.T. / Jour, dégressivité ensuite dès le deuxième jour. Accéder à vos tarifs adhérent HA+PME pour ce produit. Voir le produit". Below this, there is a section titled "Ensemble, nous sommes plus forts !" with a sub-heading "HA+PME est une entreprise de mutualisation des achats non stratégiques". The text explains that their purchases cover general fees, IT, furniture, telephony, and travel, representing 10-15% of turnover. It also states that HA+PME negotiates the best deals with suppliers and that members benefit from group rates. To the right, there is an "Actualités" section with a sub-heading "Une étape de plus ! HA PLUS PME est en demi-finale de la BFM ACADEMIE qui aura lieu fin mai, début juin. (Lire la suite)".

« Si l'idée d'HA+PME n'est pas nouvelle : se regrouper pour mieux acheter, personne ne l'avait encore appliqué aux TPE, PME & PMI. Il faut savoir que les achats concernant les frais généraux, l'informatique, le mobilier, la téléphonie, les déplacements ainsi que les services connexes représentent 10 à 15% en terme de poids du C.A. d'une entreprise : un budget non négligeable et généralement incompressible » explique Anthony Streicher, Co-fondateur d'HA+PME. « Notre grande maîtrise de la mécanique des accords cadres à mettre en place avec des fournisseurs référencés permet à chaque entreprise de bénéficier des tarifs de groupe dès sa première commande. Elle ne doit pas attendre qu'une autre société ait envie d'acheter la même chose qu'elle. Chacune reste indépendant en termes de volume de commandes, tout en profitant d'une réduction sur ses coûts d'achat »

## HA+PME : POUR QUI ? COMMENT ? POURQUOI ?

### ✚ POUR QUI ?

Les premiers adhérents d'HA+PME sont des entreprises du BTP, des secteurs de l'espace vert, de l'événementiel, ainsi que du service aux entreprises. Les tailles de ces entreprises vont de 1 à 1800 salariés. La motivation principale, en dehors des économies sur les achats, reste de pouvoir se consacrer pleinement à son cœur de métier, de mobiliser ses ressources sur les activités fondamentales.

### ✚ COMMENT LES REJOINDRE ?

Il suffit de prendre contact avec HA+PME pour convenir d'un rendez-vous afin de déterminer les gains immédiats & les économies à plus long terme que l'entreprise peut réaliser. Celle-ci aura le choix entre plusieurs fournisseurs correspondant au mieux à ses attentes et besoins. Suite à cet audit sans engagement, il lui sera proposé de devenir adhérent à l'année. Le montant varie en fonction de la taille de l'entreprise (entre 200 et 1 000€ par an) et ouvre

l'accès aux 40 fournisseurs actuels. L'adhérent n'a aucun engagement de volume d'achats à effectuer et les transactions se font directement avec les fournisseurs sans avoir à passer par le groupement.

HA+PME regroupe actuellement plus de 500 entreprises françaises (contre 100 à sa création).

## ✚ LES SERVICES COUVERTS PAR HA+PME:

### ◆ L'espace bureau :

Les produits environnant à l'espace de travail restent souvent mis de côté, mais ces achats peuvent représenter 2 à 5 % du C.A de l'entreprise. HA+PME propose donc des réductions avantageuses sur les fournitures, le mobilier & le matériel de bureau, la téléphonie (fixe et portable), les consommables informatiques, l'imprimerie, la conception & la maintenance de sites internet.

### ◆ Les déplacements :

Toutes les entreprises ont besoin de se déplacer pour aller voir leurs clients, transporter des équipes, superviser un ou plusieurs sites. Plus de 50% des entreprises continuent à acheter leurs véhicules et ne négocient pas leurs déplacements. Evaluation de la dépense de ces postes : jusqu'à 10% du C.A de l'entreprise. Pour les réduire, HA+PME intervient sur : la location de véhicules (courte & moyenne durée), le parc automobile, les poids lourds de l'entreprise (longue durée, LLD, LOA), les pneumatiques.

### ◆ Les produits annexes :

Les produits annexes se définissent par l'ensemble des services et/ou produits que les entreprises utilisent en périphérie de leur fonctionnement propre, ce qui se traduit en chiffres par 2.5 à 10% du CA d'une entreprise. HA+PME intervient dans les domaines tels que : la location de matériel BTP, achat et la location de matériel de lavage, l'intérim, les titres de restauration, la mutuelle prévoyance, les EPI (équipements de protection individuelles).

## ✚ DEVENIR ADHERENT HA+PME C'EST BENEFICIER :

- ◆ de tarifs plus intéressants pour son entreprise sans pour autant acheter plus (principe de l'effet de volume à plusieurs);
- ◆ d'un référencement de fournisseurs de qualité, d'envergure nationale mais aussi locale, où le souci de qualité est primordial ;
- ◆ du multi-référencement par famille de produit : la liberté de choix : chaque adhérent choisi entre les différents fournisseurs référencés
- ◆ des 18 champs d'action proposés actuellement
- ◆ d'une étude des problématiques d'achats de l'entreprise, afin de trouver les fournisseurs les plus adaptés à ses besoins et de mettre en place de nouvelles négociations si un champ d'action n'est pas encore référencé.

*« La force d'HA+PME se situe dans notre base de clients existants au démarrage de notre activité, ce qui nous a permis d'entrée de pouvoir négocier au près des fournisseurs »* commente Anthony Streicher, Co-fondateur d'HA+PME. *« La maîtrise de la mécanique des accords cadres grands comptes et son déploiement vis-à-vis des fournisseurs, des adhérents et un premier financement sont autant de valeurs ajoutées que nous pouvons mettre à disposition de nos clients.*

**A propos d'HA+PME :** Créé en janvier 2010 par Anthony Streicher et Laurent Longin, deux anciens gestionnaires de grands comptes, HA+PME est un groupement d'achat pour les entreprises de taille moyenne. En devenant adhérent, ces dernières accèdent à une centrale d'achat forte de plus de 500 entreprises de 1 à 2 500 salariés, soit plus de 35 Millions d'Euros d'achat dans les services généraux.

**Plus d'info :** <http://www.hapluspme.com/>

### **Contact presse :**

Nathalie COLLIN - **COKLICOT COMMUNICATION**

06 50 91 93 37 - [nathalie.collin@coklicotcommunication.fr](mailto:nathalie.collin@coklicotcommunication.fr)