

ARGENT Alors que le cours des grands crus s'envole, des sites facilitent l'investissement dans le vin.

Pendant la crise, mettre son oseille dans le raisin

Au commun des mortels, les noms de Petrus et de Cheval blanc évoquent en général, la promesse de plaisirs souvent inaccessibles compte tenu des prix exorbitants qu'atteignent les bouteilles de ces vins de Bordeaux. Mais pour certains, ces crus prestigieux représentent surtout l'assurance de gagner beaucoup d'argent et vite, qui plus est. Depuis quelques mois, plusieurs sites internet proposent aux particuliers d'investir dans le vin. Un moyen de compléter leurs portefeuilles d'actions et autres assurances-vie.

Caves types. Patriwine.fr a poussé le concept jusqu'au bout. Lancé par un financier d'origine bordelaise, ce site offre à la vente les plus grandes appellations du Bordelais : Château Lafite-Rothschild, Château Ausone, Château Margaux. Des vins qu'il est possible d'acheter à l'unité mais comme le précise Franck Noguès, le fondateur, «ce n'est pas le but». Pour ce conseiller en gestion de patrimoine, le vin est un actif financier comme un autre et il propose à ses clients de le faire fructifier. Le site propose trois caves types baptisées «patricave 10, patricave 25 et patricave 50» selon leur valeur, de 10 000 à 50 000 euros.

«On a sélectionné pour les constituer les vins avec les meilleurs potentiels de plus-

value, pas forcément les meilleurs en termes de dégustation», souligne Franck Noguès. Par sécurité, le site ne choisit d'acheter que des grands crus en caisses scellées qui se revendent bien à l'exportation. Et pour convaincre les investisseurs, il lui suffit d'afficher quelques chiffres parlants sur sa page d'accueil : «Sur cinq ans, la valeur des crus du bordelais a progressé de plus de 100%. Dans le même temps, le CAC baissait de 20%.»

«On a sélectionné les vins avec les meilleurs potentiels de plus-value, pas forcément les meilleurs en termes de dégustation.»

Franck Noguès de Patriwine.fr

Flairant le bon filon, d'autres sites qui vendaient du vin en ligne ont créé un onglet investissement sur leur page internet. «Depuis sa création, Cavissima.com offre à ses clients la possibilité de constituer une belle cave en ligne, précise Thierry Goddet, le fondateur de ce site basé dans la région lyonnaise, mais beaucoup de clients nous ont dit qu'ils souhaitaient aussi acheter du vin pour investir et nous avons décidé de développer cette activité.» Si Patriwine choisit de ne miser que sur le bordelais, Cavissima offre plus de souplesse aux investisseurs. Ils peuvent

se constituer une cave personnelle et acheter d'autres appellations que des bordelais. «Un produit qui a le vent en poupe, par exemple, dit Thierry Goddet, c'est le Romanée-Conti. Il y a une très forte demande et la quantité disponible est très limitée.»

Marché chinois. Pour vraiment profiter de la plus-value sur une cave, il faut savoir trouver les acheteurs pour la revendre au meilleur prix. Thierry Goddet offre ponctuellement ce service à

ses clients mais

«ce n'est pas encore automatisé».

Chez Patriwine en revanche, l'investisseur ne s'occupe de rien ou presque. Les gestionnaires du site lui envoient un

mail lorsqu'ils estiment qu'un vin a atteint son potentiel de plus-value (en général au bout de trois ans) et lui proposent de vendre sa cave.

Malgré la crise, Franck Noguès est convaincu que «le prix des grands vins ne peut que continuer à progresser car l'offre est limitée. Quand le château Ausone produit 18 000 bouteilles, il ne peut pas en faire 20 000. Alors que la demande augmente, notamment grâce au marché asiatique et surtout chinois.»

De notre correspondante à Bordeaux

STÉPHANIE LACAZE